



Wir sind die HR Group, eine der am schnellsten wachsenden Hotelgruppen in Europa. Zum Portfolio unserer eigentümergeführten Unternehmensgruppe gehören derzeit mehr als 145 Hotels, welche sich in zentral gelegene Stadthotels sowie Hotels und Resorts in beliebten Ferienregionen in Deutschland, den Niederlanden, Polen, der Schweiz und in Spanien aufteilen.

Im Rahmen unserer Wachstumsstrategie kooperieren wir mit starken Partnern wie Accor Hotels, Wyndham, Dorint, Hyatt und H World International und haben unter anderem Marken wie Mövenpick, Steigenberger, Dorint, Vienna House oder Mercure im Portfolio.

Dein Dienstsitz: such ihn Dir aus. Ob Frankfurt, Stuttgart, München, Hamburg oder Berlin. Dank hybrider Arbeitsweise kannst Du den Job auch stellenweise im Homeoffice ausüben.



Zur Verstärkung unseres Teams, suchen wir dich ab: As of now als Junior Cluster Revenue Manager (m/w/d).

Arbeitsort: Frankfurt, Hamburg, München, Stuttgart, Berlin, Eschborn

Anstellungsart: Full-time employee

Junior Cluster Revenue Manager (m/w/d)

Jetzt Bewerben

Als Junior Cluster Revenue Manager (m/w/d) sind deine Aufgaben u.a.

- Unterstützung bei der Optimierung des Gesamtumsatzes des Hotels
- Umsetzung von Strategien zur Maximierung des Zimmerumsatzes und der RevPAR-Penetration (RGI)
- Überwachung der Preisgestaltung der Wettbewerber und Verständnis für die Marktbedingungen
- Nutzung von Revenue Management und analytischen Tools zur Unterstützung bei der Erstellung von Forecasts und Budgets
- Regionsübergreifende Unterstützung des Revenue Teams

Dein Profil mit dem du uns begeisterst

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung in der Hotellerie oder einen Bachelor-Abschluss in Revenue Management, Hotelmanagement oder Wirtschaftswissenschaften (aber kein muss)
- Erste Erfahrung im Revenue Management und/ oder im Reservierungsmanagement, idealerweise in der Hotellerie
- Affinität zu Zahlen und Freude an präziser und analytischer Arbeit
- Gute verbale und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten
- Erfahrung im Umgang mit MS Office, sowie Opera, gerne auch erste Erfahrung mit Revenue Management Systemen
- Teamgeist und Aufgeschlossenheit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Idealerweise bereits Erfahrungen als Junior Cluster Revenue Manager (m/w/d).

Was wir dir bieten

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Flexible Arbeitszeiten
- Eine dynamische Urlaubsstaffelung und zusätzlich 24.12.& 31.12. frei sowie einen Tag zu deinem Geburtstag on Top
- Staffrate sowie eine Friends & Family Rate auf Übernachtungen und alle Dienstleistungen unserer über 145 HRG-Hotels
- Cross Exploration: in einem anderen HR Group-Hotel oder Brand arbeiten können
- Grenzenloses Shopperlebnis – mit unserem "Corporate Benefits" und "Benefits.me" Programm

- Mitarbeiter werben Mitarbeiter Prämie
 - Weiterentwicklung und Aufstiegsmöglichkeiten innerhalb unserer HR-Group
 - Verantwortungsvolle Tätigkeiten mit Raum für Entscheidungen und Ideen
- Und viele weitere Benefits ...

Wir freuen uns auf dich und deine Bewerbung!

Jetzt bewerben



Kontakt

HRG Commercial Services GmbH

Hauptstraße 66

12159 Berlin

Deutschland

Ansprechpartner: Denise Ilg

Sende uns deine Bewerbungsunterlagen oder
Fragen gerne an: Career@hrg-hotels.com



HR Group

HRG Employment Services

Hauptstraße 66 · 12159 Berlin

Mach dir deinen eigenen Eindruck von HRG Hotels GmbH auf <https://www.hrg-hotels.com/karriere>.